

IMMOBILIENBERATER WOHNEN / VERTRIEBSSTARKER QUEREINSTEIGER (M/W/D) in Frankfurt am Main

Wir sind ein expandierendes Immobilienunternehmen mit Sitz in Stuttgart, welches in die vier Geschäftsfelder unterteilt ist: Vermittlung, Ankauf, Finanzprodukte und Dienstleistungen. Für unseren Teilbereich der Vermittlung von hochwertigen Immobilien suchen wir dich zum nächstmöglichen Zeitpunkt auf freiberuflicher Basis als Immobilienberater.

DEIN ZUKÜNFTIGER VERANTWORTUNGSBEREICH:

- Akquisition, Verkauf und Vermietung von Bestandsobjekten und Neubauvorhaben
- Bewertung und Präsentation von Villen, Häusern, Wohnungen und Grundstücken
- Vorbereitung und Umsetzung von Vertriebs- und Marketingaktivitäten
- Vereinbarung und Durchführung von Besichtigungsterminen, sowie deren Vor- und Nachbearbeitung
- Proaktive Beratung und professionelle Betreuung von Kunden und Geschäftspartner
- Aufbau und Pflege eines hochwertigen Netzwerks

DAS ZEICHNET DICH AUS:

- Eine abgeschlossene kaufmännische Berufsausbildung (z.B. Immobilienkaufmann/-frau, Kaufmann der Grundstücks- und Wohnungswirtschaft etc.)
- Vertriebsstarke Persönlichkeit mit Leidenschaft für Premiumimmobilien
- Führerscheinklasse 3
- Sehr gute Kenntnisse des gesamten Immobilienspektrums und/oder langjährige Vertriebs- und Verkaufserfahrung bevorzugt in der Immobilienbranche
- Akquise-, Beratungs- und Kommunikationsstärke
- Gute Kenntnisse der MS Office Anwendungen und Recherche im Internet
- Du besitzt eine hohe Eigenmotivation, willst Ziele erreichen und wenn möglich übertreffen
- Teamfähigkeit und hohe Lernbereitschaft
- Stilsicheres und fehlerfreies Deutsch, sehr gute Umgangsformen und positive Ausstrahlung
- Gepflegtes Erscheinungsbild und souveräner Auftritt
- Du arbeitest sehr gerne im Team und möchtest Teil unserer Erfolgsgeschichte sein

DAS ERWARTET DICH:

- Eine langfristige, herausfordernde und verantwortungsvolle Aufgabenstellung
- Ein angenehmes Arbeitsumfeld und ein hochmotiviertes Team
- Offene Kommunikation und Feedbackkultur
- Qualifiziertes, strukturiertes und prozessorientiertes Arbeitsumfeld
- Ausführliche Einarbeitung, regelmäßige Weiterbildungen und individuelles Coaching
- Eine eigene IT-, Rechts- und Marketingabteilung
- Vorqualifizierte Kundenkontakte als Unterstützung
- Attraktive und leistungsbezogene Verdienstmöglichkeiten

ÜBERZEUGT? PERFEKT!

Du bist nur noch wenige Klicks von uns entfernt! Schicke uns einfach deine aussagekräftigen Unterlagen an bewerbung@suevia-immobilien.de.

Über unsere [YouTube Serie](#) kannst du heute schon Einblicke in unser Unternehmensgeschehen und unsere Zusammenarbeit als Team gewinnen.

WERDE TEIL UNSERER ERFOLGSGESCHICHTE!